

MASTER

ESTRATEGIA DE NEGOCIOS INMOBILIARIOS



PROGRAMA ONLINE - INTENSIVO - 3 MESES

REALESTATE
INVESTCLUB

POR QUÉ EL MASTER

Más que un programa educacional, el Master es un **PLAN EMPRESARIAL** diseñado para entregarte herramientas que te permitan **hacer crecer tu negocio e impulsarte a la creación de nuevas formas y fuentes de ingresos inmobiliarios.**



DE QUE TE SERVIRÁ

“Más que aprender temas y técnicas; el Master te impulsará a crear nuevos negocios”

El Master además te permitirá:

- Conocer nuevas formas de hacer negocios en el mundo inmobiliario
- Crear nuevas estrategias comerciales que impulsen tu negocio actual
- Desarrollar un plan de crecimiento en tu carrera profesional
- Solidificar tu posición diferenciadora y competitiva en la industria
- Aumentar tu posición y comisiones dentro del RealEstate&InvestClub

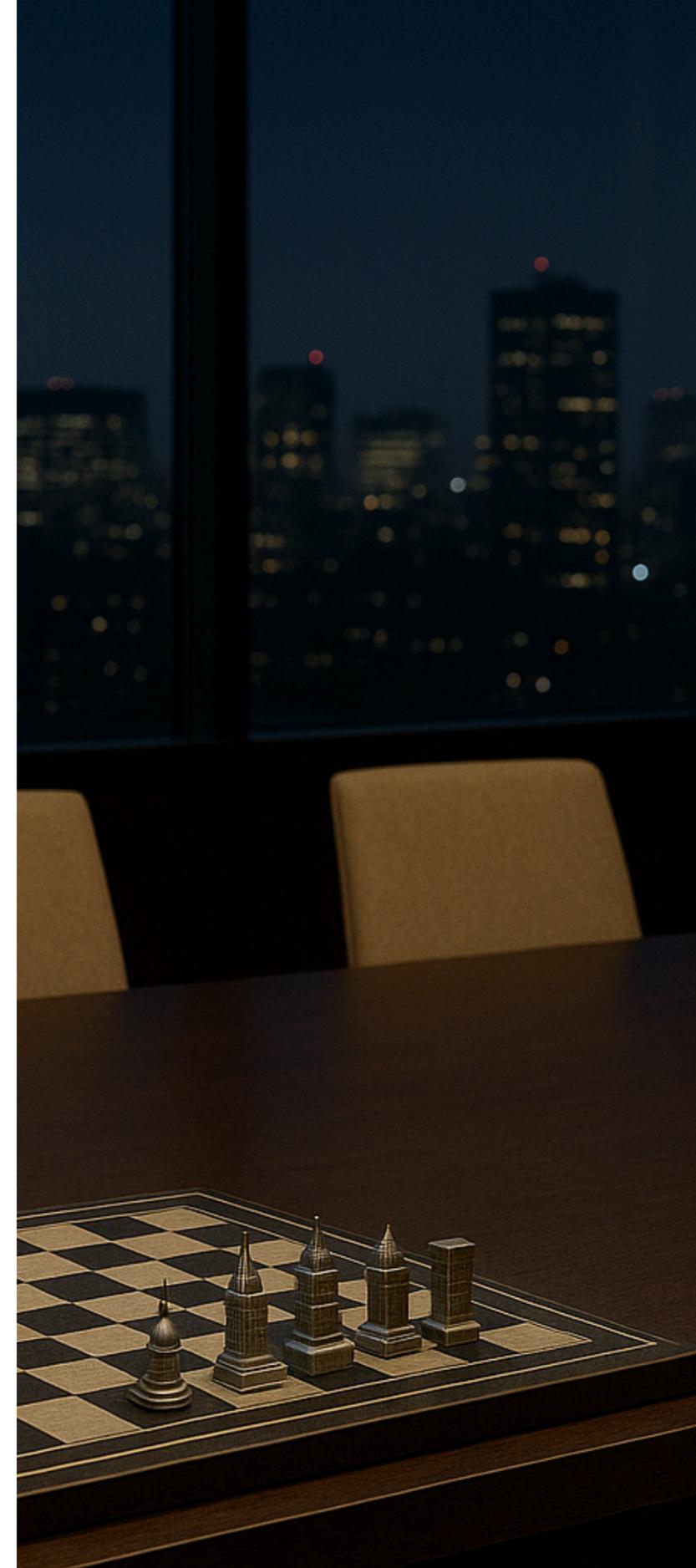


QUE APRENDERÁS

“El objetivo principal del Master es que conozcas y apliques nuevas formas de aumentar tus ingresos”

Para esto, algunos de los temas más destacados son:

- Negociación Avanzada y Debate empresarial
- Marketing Estratégico para la creación y venta de proyectos
- Apalancamiento financiero en mercados internacionales
- Creación de proyectos y servicios inmobiliarios



TEMARIO

12 clases online en formato intensivo de 1 clase semanal de 2 horas durante 3 meses

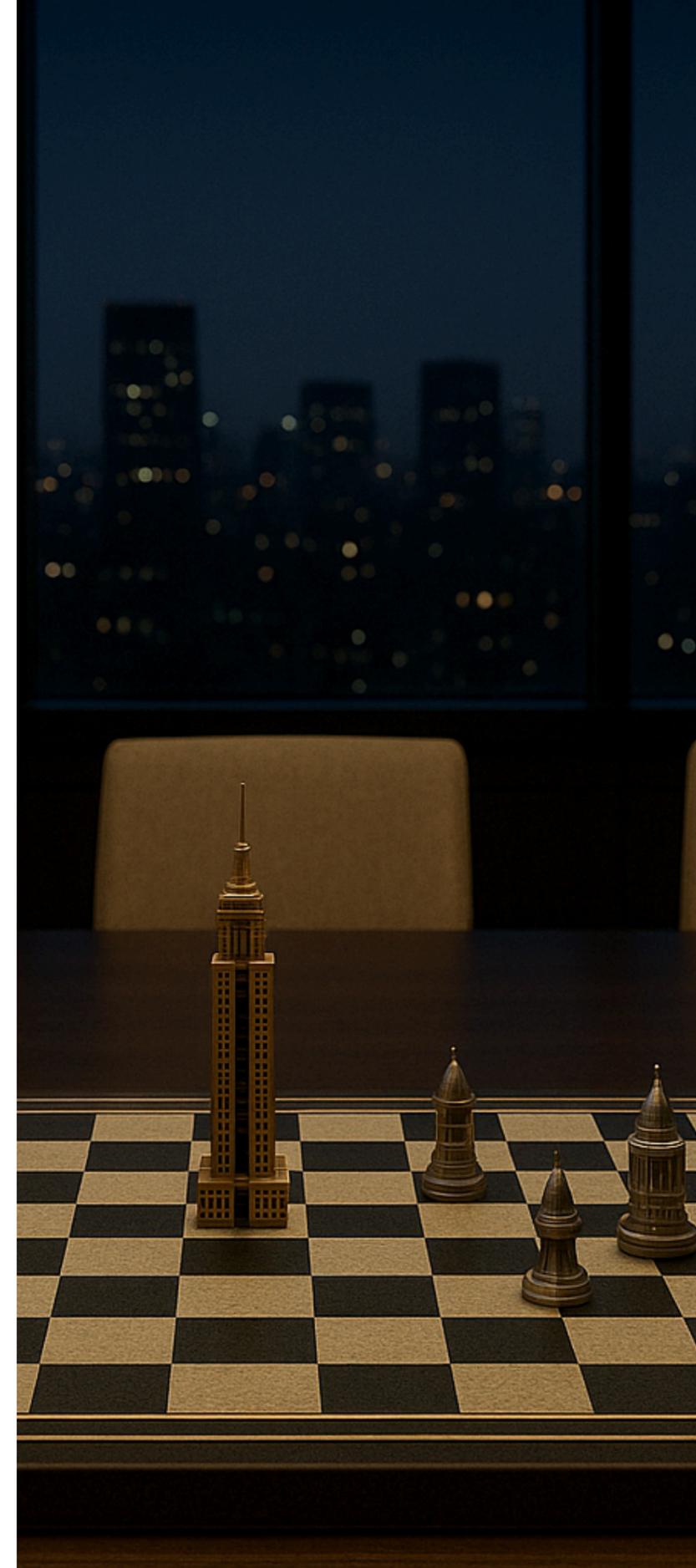
- Apalancamiento Financiero
- Neo Modelos de Inversión
- Optimización de Modelo Tradicional
- Creación de Proyectos
- Mercados y Negocios Internacionales
- Marketing Estratégico
- Capital Humano y Tecnología
- Macro Economía aplicada
- Modelos de Venta Consultiva
- Negociación y Debate Empresarial
- Macro Inversiones y Mercado de Lujo
- Diversificación y Crecimiento Empresarial

TITULACIÓN

“Para obtener tu título de Master debes **terminar el curso generando nuevos ingresos”**

El programa del Master no mide asistencia, ni conocimientos técnicos; **mide y evalúa tu capacidad para crear negocios** y nuevas fuentes de ingresos.

Por lo anterior, **el trabajo de título de cada uno de los alumnos del Master, será la creación de un negocio real y rentable**; que como mínimo recupere la inversión en el Master y que cumpla el requisito de ser un ingreso posterior recurrente. **Es decir, además de aprender, terminas el Master con un nuevo negocio en tu patrimonio empresarial.**



DIRECTOR DE ESTUDIOS

Alberto de la Fuente, Profesor de MBA Escuela de Negocios de Barcelona

Ingeniero de Negocios con Postgrado en Estrategia Política. En casi 20 años de trayectoria ha trabajado y asesorado más de 10 marcas del Fortune 500 y empresas u organizaciones como: Banco Santander, Lamborghini, Armani, Adidas, Naciones Unidas. Ex Director de la Asociación de Franquiciadores Inmobiliarios de España. Profesor de Economía y Estrategia de Crecimiento Empresarial. Reconocido en 2023 en el Capitolio del Congreso de Estados Unidos por sus aportes a la Economía,

PERFIL DE ALUMNOS

Profesionales del sector Inmobiliario e Inversiones con mínimo 5 años de trayectoria.

- Brokers y Agentes Inmobiliarios
- Fundadores y Altos directivos de empresas Inmobiliarias y de Inversiones
- Asesores de Inversión Patrimonial
- Consultores de Negocios
- Directores de Asociaciones Empresariales
- Lideres de equipos comerciales



Inscripción www.ROICBUSINESS.COM/MASTER

Público General

Costo trimestral = 1.800 EUR

Pago Mensual (3) = 600 EUR

Beneficio Miembros RealEstate&InvestClub

Beca % Descuento = 75%

Pago Mensual (3) = 150 EUR

Fecha de Inicio: Martes 3 de Junio / Plazo Máximo de Inscripción: Viernes 30 de Mayo

CUPOS LIMITADOS

“Más que un programa educacional, el Master es un **PLAN EMPRESARIAL** para hacer crecer tu negocio”